

A good job is not hardie to find.

Maak **deel uit van het succesverhaal** van James Hardie Europe GmbH. **Your partner in Growth!**

Wij zijn wereldwijd marktleider in vezelgips- en vezelcementoplossingen met de merken fermacell® en James Hardie. Met onze baanbrekende innovaties veranderen wij de manier waarop Europa bouwt en stellen we nieuwe normen op gebieden als lean manufacturing en de implementatie van onze push/pull-strategie. Iedere dag streven we ernaar om beter te worden dan de dag ervoor en koppelt ons fantastische team de creatieve geest van een start-up, aan de kracht van een wereldwijde marktleider.

Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een

Area Sales Manager Commercial – South (m/v/x)

Jouw taken

- Technisch en commercieel advies verstrekken aan architecten, aannemers en installateurs met als doel de omzet in de droogbouwbranche te verhogen. Hierbij ligt een sterke focus op vloerprojecten;
- Verwerken en voorbereiden van offertes, specificaties, gedetailleerde technische oplossingen, enz.;
- Opzetten en onderhouden van strategische relaties in de niet-residentiële en commerciële woningbouwsector;
- Klanten actief adviseren en ondersteunen bij alle belangrijke zaken, evenals het instrueren van verwerkers en het verifiëren van het werk van verwerkers;
- Nieuwe klanten werven (zoeken naar en evalueren van potentiële projecten), concurrentie monitoren (incl. marktanalyses en -observaties) en trends analyseren;
- Door marketingteams gegenereerde leads omzetten in concrete opdrachten voor James Hardie;
- Een opportunity-pijplijn in Salesforce creëren en hier actief mee werken om verkoop te genereren;
- Deelnemen aan regionale en nationale bouw- en handelsbeurzen.

Jij bent...

- **slim?** Je hebt een technische beroepsopleiding/ingenieursopleiding of een vergelijkbare opleiding afgerond, je hebt meerdere jaren ervaring opgedaan en beschikt over een gedegen kennis op het gebied van bouwmaterialen.
- **gedreven?** Stilstaan komt niet voor in jouw woordenboek. Jouw hoge mate van zelfmotivatie en je mentaliteit om dingen voor elkaar te krijgen, motiveert je. Je wil niet alleen je doelen bereiken, maar ook overtreffen. Je bent zeer gemotiveerd en kunt snel de juiste prioriteiten stellen – en deze indien nodig ook aanpassen. Je werkt graag in teamverband en bent bereid om te reizen.
- **oprecht?** Je beschikt over sterke interpersoonlijke communicatievaardigheden en goede presentatievaardigheden. Toewijding aan de bedrijfscultuur, visie, missie en waarden zijn vanzelfsprekend voor jou.



Wat wij bieden

- Een afwisselende baan binnen een dynamische organisatie
- De gezelligste collega's
- Interne en externe opleidingsmogelijkheden
- Marktconform salaris en een aantrekkelijk variabel beloningsmodel
- Auto van de zaak (ook voor privégebruik)

Nieuwsgierig?

Word onderdeel van het team van James Hardie. Alleen samen, als team, staan wij sterk. Diverse mensen zijn de drijvende kracht achter onze innovatie en groei. Wij zijn geïnteresseerd in wat mensen denken, ongeacht cultuur, achtergrond of persoonlijke overtuiging. We kijken ernaar om met jou in contact te komen.

[Apply Now](#)

Contactgegevens

Mats Ahlers

Senior HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***