

A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

**Mitarbeiter Technischer Vertrieb
Schwerpunkt Trockenbau (m/w/d) –
Region Sachsen (Dresden/Leipzig)**

in **Full-time employee** und **unbefristet** für die **Region Sachsen** (Dresden/Leipzig).

Deine Aufgaben

- Technische und kaufmännische Beratung der Planungsbüros, Generalunternehmern, aller ausschreibenden öffentlichen Stellen und Verarbeitern mit dem Ziel der Absatz-, Umsatz- und Erlössteigerung im Bereich Trockenbau mit Fokus auf Bodenlösungen durch technischen Vorverkauf
- Unterstützung des Fassaden-Teams durch Platzierung der Fassadenlösungen bei ausschreibenden Stellen
- Bearbeitung und Erstellung von Ausschreibungen, Spezifikationen, technischen Detaillösungen etc.
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften im Bereich Nichtwohnbau und gewerblicher Wohnbau, insb. Hotels, Schulen, Krankenhäuser, Wohnbaugesellschaften und Kindergärten
- Durchführung von technischen Schulungen und Vorträgen
- Einweisung und Überprüfung der Arbeit von Verarbeitern
- Neukundenakquise, Potentialanalysen (Suche und Bewertung von Potentialobjekten), Wettbewerbsmonitoring (inkl. Marktanalysen und -beobachtungen), Trendanalysen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen

Du bist...

- **smart?** Du verfügst über eine abgeschlossene technische Ausbildung (idealerweise Studium, Zimmerer- oder Dachdeckermeister) oder eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung sowie fundierte Kenntnisse im Bereich Trockenbau (oder Fassade). Du bist ein Vertriebstalent und bringst idealerweise Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position der Baustoffbranche mit. Zudem bist du in der genannten Vertriebsregion vernetzt mit Planern, Architekten, Verarbeitern sowie dem Fachhandel.
- **driven?** Stillstand ist für Dich ein Fremdwort. Dein Verhandlungsgeschick und hohes Maß an Eigenmotivation treiben dich an. Dabei arbeitest du gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit.
- **real?** Du begeisterst intern wie extern mit deiner freundlichen und souveränen Art und fühlst dich in einem internationalen Arbeitsumfeld wohl.



Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Die Option mobil zu arbeiten
- Diverse Benefits wie Zuschuss zum Jobticket, betriebliche Zusatzkrankenversicherung, betriebliche Altersvorsorge (30% Förderung), pme-Familienservice und Learning-Tool (Masterplan)

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

[Apply Now](#)

Kontakt

Mats Ahlers

Senior HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***