

A good job is not hardie to find.

Werde **Teil der Erfolgsgeschichte** der James Hardie Europe GmbH. **Your Partner in Growth.**

Wir sind der Weltmarktführer für Gipsfaser- und Faserzementlösungen mit den Marken fermacell® und James Hardie. Mit unseren bahnbrechenden Innovationen verändern wir die Art, wie Europa baut. Wir setzen neue Maßstäbe in Bereichen wie Lean Manufacturing, Demand Creation sowie der Umsetzung unserer Push-Pull-Strategie. Unser fantastisches Team verbindet jeden Tag den kreativen Spirit eines Start-Ups mit der Power eines Weltmarktführers.

Um unser Team zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n

Area Sales Manager - Österreich (m/f/d)

in **Vollzeit** und **unbefristet** für unsere österreichische Niederlassung in Wr. Neudorf (IZ-NÖ Süd) für das Vertriebsgebiet OST (Niederösterreich, Wien und Teile des Burgenlands).

Deine Aufgaben

- Bearbeitung und Erstellung von Angeboten und Konditionen für die Händlerpartner
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften im Bereich Trockenbau / Holzbau / (hinterlüftete) Fassade
- Durchführung von technischen Schulungen und Vorträgen
- Einweisungen und Überprüfung der Arbeit von Verarbeitern (theoretische Einweisungen, auch auf der Baustelle)
- Neukundenakquise, Potentialanalysen, Wettbewerbsmonitoring (inkl. Marktanalysen und -beobachtungen) und Trendanalysen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Bau- und Fachmessen

Du bist...

- **smart?** Du hast eine abgeschlossene technische (z.B. HTL oder Lehre mit kaufmännischer Weiterbildung) oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis bzw. mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Trockenbau / Holzbau oder (hinterlüfteter) Fassade.
- **driven?** Stillstand ist für dich ein Fremdwort. Du möchtest etwas bewegen. Dabei treibt dein Verhandlungsgeschick und deine „get-things-done-Mentalität“ dich an, denn du willst deine Ziele nicht nur erreichen, sondern übertreffen. Dabei arbeitest du gerne im Team und bringst Bereitschaft zu Dienstreisen mit (hauptsächlich im Vertriebsgebiet).
- **real?** Du begeisterst intern wie extern mit deiner positiven Ausstrahlung und kommunikativen Art. Dabei fühlst du dich in einer deutschen und englischen Kommunikation wohl.



Was wir bieten

- Eine sehr kollegiale Atmosphäre in einem dynamischen Umfeld
- Stetige, individuelle Weiterentwicklung
- Attraktives, erfolgsorientiertes variables Vergütungswachstum
- Den Gestaltungsfreiraum bei Prozessen und Projekten mitzuwirken
- Die Option mobil zu arbeiten
- Dienstwagen zur privaten Nutzung

Neugierig?

Dann werde Teil von James Hardie. Wir sind nur als Team gemeinsam stark. Vielfältige Mitarbeiter:innen fördern Innovation und Wachstum. Uns interessiert, was die Menschen zu sagen haben, unabhängig von Kultur, Herkunft oder persönlicher Überzeugung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Susanne Haupt
HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***