

A good job is not hardie to find.

Bliv en del af James Hardie Europe GmbH's succeshistorie. **Din partner i vækst.** Vi er den globale markedsleder inden for fibergips- og fibercementløsninger med mærkerne fermacell® og James Hardie. Med vores banebrydende innovationer ændrer vi den måde, Europa bygger på. Vi sætter nye standarder inden for områder som lean produktion, skabelse af efterspørgsel og implementering af vores push-pull-strategi. Hver dag kombinerer vores fantastiske team den kreative ånd fra en nystartet virksomhed med styrken fra en global markedsleder. For at styrke vores team er vi på udkig efter en

Teknisk Rådgiver - Gulvspecialist (m/k/d)

på **fuld tid** og til **fastansættelse** for Danmark med udgangspunkt på vores kontor i **Gedved** mellem Horsens og Skanderborg.

Dine opgaver

- Samarbejde med salgsteamet og vores Key Account Managers for vores gulvprogram til byggeriet i hele Danmark. (Se mere på fermacell.dk/gulve)
- Yde teknisk support før og efter salget til salgsteamet efter behov
- Teknisk og kommerciel vejledning af arkitekter, entreprenører og montører med det formål at øge salget i indenfor det vi kalder tørre og miljøvenlige undergulvsløsninger.
- Etablering og vedligeholdelse af strategiske partnerskaber med alle vigtige beslutningstagere og kontaktpersoner inden for gulvbranchen med fokus på, at opbygge en portefølje af samarbejdspartnere, der er aktive inden for segmentet.
- Uddannelse af gulventreprenører for at sikre, at de har det korrekte værktøj, viden og færdigheder til at udføre korrekt montage
- Udarbejdelse af forslag til tekniske løsninger i forbindelse med tilbud, og udarbejdelse af forslag til alternative gulvopbygninger i forhold til beton.
- Teknisk opfølgning på igangværende projekter
- Udvikling af brochurer og montagevejledninger
- Sikre, at produkt-, system- og tilbehørsudvikling opfylder eller overgår markedets behov og krav til nye løsninger.
- Løbende at kunne give input og informationer om konkurrenter, markedet m.m.
- Tovejsfeedback mellem markedet og det europæiske gulvteam for at få indsigt i produktanvendelser, inspiration til produktudvikling og markedsaccept
- Vedligeholdelse af James Hardie CRM-systemet til registrering af byggeprojekter og kunder
- Bistå med dimensionering og dokumentation til specifikke projekter herunder bla læggeplaner til gulvvarme.

Du er...

- **smart?** Du har mindst fem års erfaring inden for byggebranchen. Du er fortrinsvis Ingeniør, Konstruktor eller lignende. Selv om denne stilling ikke er en salgsfunktion, vil det være en fordel med erfaring indenfor byggematerialer og især gulvprodukter eller gulvvarmesystemer.
- **drevet?** At stå stille er et fremmedord for dig. Med din omhyggelige og strukturerede måde at arbejde på er du i stand til hurtigt at gribe og løse problemer. Du nyder også at arbejde i et team og er villig til en vis rejseaktivitet i forbindelse med din rolle – primært i Danmark.
- **ægte?** Du inspirerer internt og eksternt med din venlige facon samt din velorganiserede og selvsikre fremtoning.



Vi tilbyder

- En uformel atmosfære i et dynamisk miljø
- Individuelle udviklingsmuligheder
- Store muligheder for at videreudvikle gulvprogrammet til det danske marked.
- Lønpakke med bonus-, pensions- og sundhedsforsikringsordning
- Mobiltelefon og bærbar computer
- Frokostordning

Nysgerrig?

Så bliv en del af James Hardie Denmark. Vi er kun stærke som et team. Forskellige mennesker driver innovation og vækst. Vi er interesserede i, hvad folk har at sige, uanset kultur, baggrund eller personlig overbevisning. Vi ser frem til at lære dig at kende.

[Apply Now](#)

Kontakt

Mats Ahlers

Senior HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***