

A good job is not hardie to find.

Participez vous aussi à la réussite de James Hardie Europe GmbH. **Votre partenaire de croissance.**

Nous sommes le leader mondial sur le marché des solutions à base de gypse renforcé de fibres et de fibrociment, avec les marques fermacell® et James Hardie. Avec nos innovations pionnières, nous changeons la façon dont l'Europe construit. Chaque jour, notre fantastique équipe associe l'esprit créatif d'une startup à la puissance d'un leader du marché mondial.

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons un

Responsable d'Affaires Chape sèche – Paris Nord-Est (m/f/d)

à **plein temps** et **sans limitation** pour la **région Paris Nord-Est**.

Vos tâches

- RDVS technico-commerciaux avec les architectes, les entreprises générales, les Maîtres d'Ouvrage, les Bureaux d'Etude et les installateurs, dans le but d'accroître les ventes de procédés de chape sèche.
- Traitement et préparation des offres, prescriptions, solutions techniques détaillées, etc.
- Établissement et maintien de partenariats stratégiques, dans les secteurs divers (Habitat, non résidentiel, tertiaires, etc. ...).
- Fourniture active de conseils et d'assistance aux clients et autres partenaires sur toutes les affaires clés.
- Acquisition continue de nouveaux clients et de nouveaux projets (recherche et évaluation de projets potentiels), surveillance de la concurrence (y compris analyses de marché et travail d'observation) et analyses des tendances.
- Conversion des Leads générés par les équipes Marketing James Hardie.
- Création d'opportunités dans notre CRM.
- Participation à des salons de la construction et commerciaux régionaux et nationaux.

Vous êtes...

- qualifié-e? Vous avez un diplôme technique/d'ingénierie ou équivalent, ou suivi une formation commerciale et détenez plusieurs années d'expérience professionnelle ainsi que de solides connaissances dans le domaine des matériaux de construction.
- motivé-e? L'immobilité ne figure pas dans votre vocabulaire. Un haut niveau de motivation personnelle et un intense besoin d'agir vous animent car non seulement vous voulez atteindre vos objectifs mais aussi les surpasser. Votre état d'esprit est celui de quelqu'un de très motivé, capable de fixer rapidement les priorités, mais aussi de les ajuster. Vous travaillez avec plaisir en équipe et vous désirez voyager.
- Opérationnel-le? Vous détenez d'excellentes aptitudes de communication interpersonnelle et savez bien présenter. Vous soutenez tout naturellement la culture, la vision, la mission et les valeurs de l'entreprise.



Ce que nous offrons

- Une atmosphère de travail très agréable dans un environnement dynamique
- Des opportunités permanentes de développement personnel
- Un modèle attractif de rémunération variable orientée sur le succès
- La liberté de participer à des processus et des projets
- L'utilisation privée d'un véhicule d'entreprise
- Différents avantages tels qu'un outil d'apprentissage (Master Plan)

Curiosité éveillée?

Alors rejoignez James Hardie. Nous ne sommes forts qu'ensemble, qu'en équipe. La diversité des gens propulse l'innovation et la croissance. Nous sommes intéressés par ce que les gens pensent, indépendamment de leur culture, de leur background ou de leurs convictions personnelles. Nous nous réjouissons de prendre contact avec vous.

[Apply Now](#)

Contact

Mats Ahlers

Senior HR Business Partner

James Hardie Europe GmbH
Bennigsen-Platz 1



40474 Düsseldorf
www.jameshardie.de



***YOUR PARTNER
IN GROWTH.***